

# Führen Sie ein starkes Team zum Erfolg.

Die Deutsche Ärzte Finanz ist als Tochter des finanzstarken AXA Konzerns die einzige rein arzt spezifische Finanz- und Wirtschaftsberatung in Deutschland. Gemeinsam mit unseren starken Partnern Deutsche Ärzteversicherung und Deutsche Apotheker- und Ärztebank sind wir der kompetente Ansprechpartner des Arztes in Sachen Sicherheit und Finanzen. Dabei bieten wir für alle Berufs- und Lebensphasen individuelle Produktlösungen. Besonders stolz sind wir auf die enge und vertrauensvolle Zusammenarbeit mit den berufsständischen Organisationen und Verbänden.

## Gehen Sie den nächsten Karriereschritt als

## Regionalbereichsleiter (m/w) für die Vertriebsregion Bayern

u.a. Standorte München, Augsburg, Regensburg, Nürnberg, Erlangen, Würzburg, Traunstein betreffend, **unbefristet**

Als Bindeglied zwischen den selbstständigen Vermittlern und dem Unternehmen vertreten Sie die Unternehmenskultur sowie unsere Ziele, Strategien und Pläne. Dabei gestalten und entwickeln Sie Ihren Regionalbereich.

### Ihre Aufgaben:

- Erster Ansprechpartner für die Geschäftsleitung und die Vertriebspartner in Ihrem Gebiet
- Unterstützung der Vertriebspartner bei der Zusammenarbeit mit Kooperationspartnern
- Erstellung der Orga-, Absatz- und Kostenplanung
- Führung von Unternehmengesprächen und Vertragsverhandlungen mit Vertriebspartnern sowie Vereinbarung, Durchsetzung und Kontrolle Ihrer Absatzplanziele, Budgets und Leistungsstandards
- Sicherstellung von Qualität und Bestandsfestigkeit des Neugeschäfts
- Rekrutierung von neuen Vertriebspartnern und Sicherstellung der Einhaltung unserer Einarbeitungsprogramme
- Organisation und Durchführung von Vertriebsveranstaltungen
- Leitung von und Mitarbeit in Projekten

### Ihr Profil:

- Abgeschlossene Ausbildung zum Kaufmann für Versicherungen und Finanzen (m/w) und/oder abgeschlossenes Studium der BWL (o.ä. Abschluss)
- Ausgezeichnete Führungsqualitäten und Führungserfahrung (idealerweise von selbstständigen Vertriebspartnern) sowie Geschick und Sensibilität bei der Gestaltung und Umsetzung von Veränderungen
- Mehrjährige vertriebsnahe Berufserfahrung im Finanzdienstleistungssektor
- Wünschenswert: Gute Produktkenntnisse vor Allem in Vorsorge- und Krankenversicherungen
- Ausgeprägte Vertriebsorientierung und Kommunikationsstärke
- Hohe konzeptionelle und analytische Fähigkeiten sowie Reisebereitschaft

### Unser Angebot:

- Strukturierte Einarbeitung durch einen 1-Jahres-Plan und den aktuellen Stelleninhaber
- Wachsendes Unternehmen, engagierte Vertriebsmannschaft und kollegiale Arbeitsatmosphäre
- Hohes Fixeinkommen mit leistungsabhängiger Zusatzverdienstchance über Geschäftsplan
- Dienstwagen, flexible Arbeitszeiten, Mitarbeiter Vorteile sowie sehr gute Sozialleistungen
- Gute Weiterbildungsmöglichkeiten

Weitere Informationen über die Deutsche Ärzte Finanz und die Arbeit unserer Finanzberater finden Sie unter [www.aerzte-finanz.de](http://www.aerzte-finanz.de)

Setzen Sie mit uns neue Maßstäbe für Ihre Zukunft.

Deutsche Ärzte Finanz AG

[sandra.hahn@aerzte-finanz.de](mailto:sandra.hahn@aerzte-finanz.de)

Job-ID: RBLAC, Telefon: 0221/148-35458

